

# ПЛАН ВОЗНАГРАЖДЕНИЙ GLORYON

- ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ
- КАК СТАТЬ ПАРТНЕРОМ GLORYON
- СТРУКТУРА ВЫПЛАТ
- ▲ 1-Я ФАЗА: СТАРТ
- ⚗ 2-Я ФАЗА: РОСТ
- 3-Я ФАЗА: ЛИДЕРСТВО
- ✕ 4-Я ФАЗА: МИЛЛИОН
- GLORYON AUTO CLUB  
АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОГРАММА GLORYON
- ГЛОССАРИЙ

# ОСНОВНЫЕ ПОНЯТИЯ И ОПРЕДЕЛЕНИЯ

## ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ РАСЧЕТ БОНУСА

Бонус рассчитывается раз в месяц. По итогам расчета финансовые вознаграждения начисляются на ваш персональный внутренний счет.

## ЛИЧНЫЙ ОБЪЕМ (ЛО)

Объем ваших личных заказов и заказов ваших клиентов, расписанный в текущий месяц. Измеряется в PV (Point Volume).

## АКТИВНЫЙ МЕНЕДЖЕР

Менеджер, выполнивший не менее 70 PV личного объема в текущем месяце. Это является условием на получение бонусов Плана вознаграждений.

## ЛИЧНО-ГРУППОВОЙ ОБЪЕМ (ЛГО)

Сумма личных объемов всех ваших партнеров и вашего личного объема в расчетном месячном периоде. Измеряется в PV.

## НАСТАВНИК

Менеджер, который пригласил вас в бизнес и был указан при подписании партнерского соглашения.

## ПОКОЛЕНИЕ

Все менеджеры, у которых вы являетесь наставником, являются вашим первым поколением. Все менеджеры, чьими наставниками они являются, это ваше второе поколение. И так далее.

## УСЛОВНАЯ ЕДИНИЦА (У.Е.)

Условная единица Gloryon (у.е.) – единица начисления бонусов.  
1 у.е. = 30 рублей.

## КВАЛИФИКАЦИЯ

Степень в карьерной лестнице, которая рассчитывается ежемесячно на основе созданного товарооборота и определяет ваши выплаты по Плану вознаграждений.

## ЛИДЕРСКАЯ ВЕТВЬ

Ветвь вашей организации с ЛГО 3 000 PV и больше.

## БОКОВАЯ ГРУППА

Часть вашей структуры, за исключением ветвей с ЛГО 3 000 PV и больше.

# КАК СТАТЬ ПАРТНЕРОМ GLORYON

**ШАГ 1** Обратитесь к человеку, предложившему вам бизнес с Gloryon, и зарегистрируйтесь в качестве партнера. Если такого человека нет, позвоните в сервисный отдел Gloryon по телефону 8-800-200-55-88. Вам помогут найти наставника в вашем регионе.

**ШАГ 2** Активируйте свое Партнерское соглашение, сделав заказ на сумму от 70 PV. Уже с этого товарооборота вы получите первый доход в ближайший расчет бонуса!

# СТРУКТУРА ВЫПЛАТ

План вознаграждений Gloryon включает 4 взаимодополняющие фазы

1-я ФАЗА



## СТАРТ

Выплаты за ваш личный товарооборот, заказы ваших клиентов и товарооборот партнеров первого поколения.

2-я ФАЗА



## РОСТ

Выплаты за товарооборот вашей боковой группы, а также дополнительные выплаты за ваш личный товарооборот и заказы ваших клиентов.

3-я ФАЗА



## ЛИДЕРСТВО

Выплаты за товарооборот лидерских ветвей вашей структуры.

4-я ФАЗА



## МИЛЛИОН

Выплаты за высокие достижения в Gloryon общей суммой

# 1 000 000 у.е.



# СТАРТ

1-я ФАЗА

Доход за личный товарооборот и товарооборот партнеров первого поколения. 1-я фаза включает 3 бонуса.

## БОНУС ЛИЧНЫХ ПРОДАЖ

### Выплаты за личный объем 70 ед. и более

- За личный объем 70 PV вы получаете фиксированную выплату 30 у.е.
- Все, что превышает 70 PV, поощряется 85% от суммы превышения.

ЛИЧНЫЙ ОБЪЕМ (ЛО)	БОНУС ЛИЧНЫХ ПРОДАЖ, у.е.
< 70 PV	0
≥ 70 PV	30 + 85% от превышения 70 PV

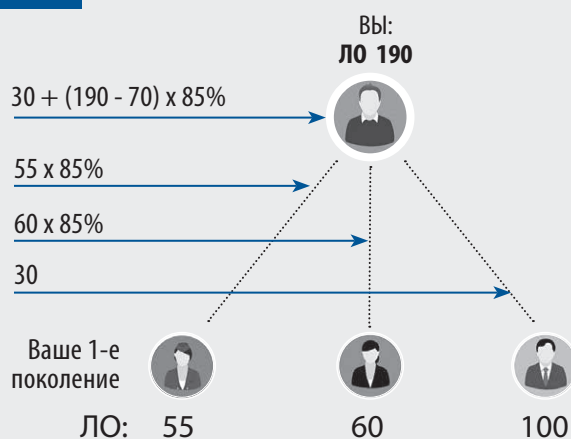
## БОНУС НАСТАВНИКА

### Выплаты за личные объемы партнеров в 1-м поколении

- За личный объем партнера в 1-м поколении < 70 PV вы получаете 85% от этого объема.
- За личный объем партнера в 1-м поколении ≥ 70 PV вы получаете фиксированную выплату 30 у.е.

ЛО ПАРТНЕРА 1-ГО ПОКОЛЕНИЯ	БОНУС НАСТАВНИКА
< 70 PV	85%
≥ 70 PV	30 у.е.

### ПРИМЕР



### ВАШ БОНУС ЛИЧНЫХ ПРОДАЖ

#### Вы сделали ЛО 190 PV.

За первые 70 PV вы получите 30 у.е., а за все, что свыше 85%, то есть  $(190 - 70) \times 85\% = 102$  у.е. Итого ваш Бонус личных продаж:  $30 + 102 =$  **132 у.е.**

### ВАШ БОНУС НАСТАВНИКА

#### Партнеры вашего первого поколения сделали объемы 55, 60 и 100 PV.

За первые два товарооборота вы получите 85%, а за третий – фиксированные 30 у.е., то есть  $55 \times 85\% + 60 \times 85\% + 30 =$  **127,75 у.е.**

Суммируем вознаграждения и получаем ваш доход в 1-й фазе:  
(по Бонусу личных продаж и Бонусу наставника)

**132 + 127,75 = 259,75 у.е.**

## Обратите внимание!

Во всех фазах Плана вознаграждений бонусы рассчитываются с учетом компрессии. КОМПРЕССИЯ – это сжатие структуры до числа активных менеджеров. То есть, если менеджер не выполнил активности в данном месяце, при расчете бонусов объемы его первого поколения поднимаются к вышестоящему менеджеру с активностью. Однако в расчете квалификации компрессия не учитывается.

## ПОДАРОЧНЫЙ БОНУС

**Партнеры компании с личным объемом 200 и более PV получают подарочный бонус.**

**ПОДАРОЧНЫЙ БОНУС = ЛО x 25%**

Подарочный бонус начисляется на ваш подарочный счет, который вы можете использовать для приобретения любого продукта из каталога Gloryon.

### ПРИМЕР

**Вы сделали ЛО 1000 PV.**

Это больше, чем 200 PV. Значит, за этот объем вам будет начислено  $1000 \times 25\% = 250$  у.е. на подарочный счет.



# РОСТ

2-я ФАЗА

Доход за личный товарооборот и товарооборот вашей боковой группы. **Суммируется с доходами 1-й фазы.**

## Важные понятия

### ВЕТВЬ

Каждый отдельный менеджер вашего первого поколения и вся его команда являются для вас отдельной ветвью.

### БОКОВАЯ ГРУППА

Часть вашей структуры, за исключением ветвей с ЛГО 3 000 PV и больше.

### БОКОВОЙ ОБЪЕМ (БО)

Суммарный объем, включающий ваш личный объем и объем вашей боковой группы в расчетном месячном периоде. Рассчитывается в PV.

## БОНУС РОСТА

### Выплаты за личный объем и групповые объемы ветвей вашей боковой группы

Процент Бонуса роста зависит от лично-группового объема (ЛГО) вашей структуры.

ЛГО, PV	Квалификация	Процент Бонуса роста
<b>меньше 200</b>	Без квалификации	<b>0%</b>
<b>200</b>	Менеджер 1-й ступени	<b>9%</b>
<b>400</b>	Менеджер 2-й ступени	<b>18%</b>
<b>800</b>	Менеджер 3-й ступени	<b>27%</b>
<b>1 500</b>	Инструктор	<b>36%</b>
<b>3 000</b>	Профи-инструктор	<b>45%</b>

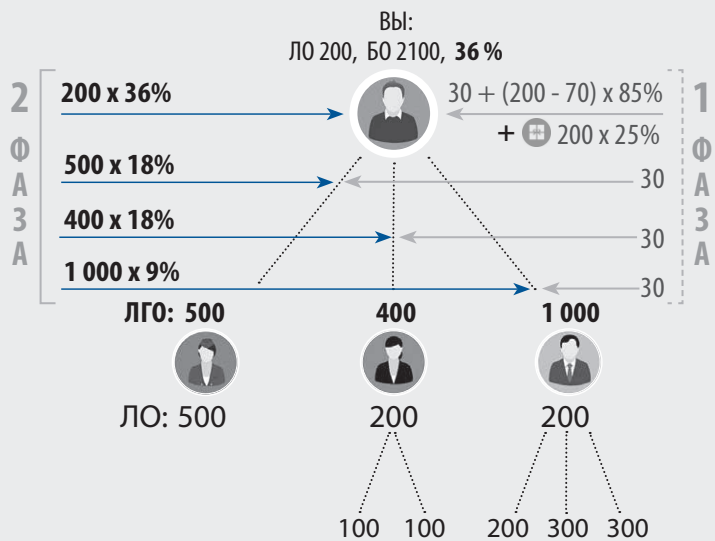
- За ЛО вы получаете процент вознаграждений целиком.
- За объем ветви – разницу своего процента Бонуса роста и процента партнера 1-го поколения.

### Обратите внимание!

Если менеджер вашего первого поколения не выполнил норму личного объема (не сделал активность), вы с его личного объема получите полный процент вознаграждения, а его структура при расчете виртуально поднимется в ваше первое поколение.

Бонус роста выплачивается дополнительно к бонусам 1-й фазы.

## ПРИМЕР



### БОНУСЫ 1-й ФАЗЫ (СТАРТ):

**Вы сделали ЛО 200 PV.**

**Партнеры в 1-м поколении сделали 500, 200 и 200 PV.**

$$30 + (200 - 70) \times 85\% + 30 + 30 + 30 = \mathbf{230,5 \text{ у.е.}}$$

Бонус личных продаж

Бонус наставника

+ Подарочный бонус:  $200 \times 25\% = \mathbf{50 \text{ у.е.}}$

### БОНУСЫ 2-й ФАЗЫ (БОНУС РОСТА):

$$200 \times 36\% + 500 \times 18\% + 400 \times 18\% + 1\,000 \times 9\% = \mathbf{324 \text{ у.е.}}$$

За ЛО

За объемы ветвей

Суммируем и получим: **230,5 + 50 + 324 = 604,5 у.е.**





# ЛИДЕРСТВО

## 3-я ФАЗА

Доход за помощь своим партнерам в создании профессиональных команд.

Суммируется с доходами 1-й и 2-й фазы.

## Важные понятия

### ЛИДЕРСКАЯ ВЕТВЬ

Ветвь вашей организации с ЛГО 3 000 PV и больше.

### ГРУППОВОЙ УРОВЕНЬ

Это часть вашей структуры, в основании которой находится партнер в квалификации Профи-инструктор и выше, до встречи с другим партнером в квалификации Профи-инструктор и выше. Групповой уровень может включать неограниченное число поколений.

## ЛИДЕРСКИЙ БОНУС

### Выплаты за товарооборот в ваших лидерских ветвях

Выплачивается партнерам в квалификации Координатор и выше. Квалификация рассчитывается ежемесячно, она определяет процент и глубину выплат с групповых уровней.

Квалификация	Координатор	Профи-координатор	Эксперт	Профи-эксперт	Мастер	Профи-Мастер
Лично-групповой объем, PV	5 000	7 500	12 000	20 000	40 000	80 000
Кол-во лидерских ветвей	1	2	3	4	5	5, из них 2 с ГО 20 000 PV
Боковой объем, PV	1 500	1 500	1 000	1 000	500	500

### Проценты Лидерского бонуса:

Квалификация	Координатор	Профи-координатор	Эксперт	Профи-эксперт	Мастер	Профи-Мастер
1-й групповой уровень	10%	10%	10%	10%	10%	10%
2-й групповой уровень		5%	6%	7%	8%	9%
3-й групповой уровень			5%	6%	7%	8%
4-й групповой уровень				5%	6%	7%
5-й групповой уровень					5%	6%
6-й групповой уровень						5%



# МИЛЛИОН

4-я ФАЗА

Доход за квалификацию  
VIP-Мастер и выше.

Суммируется с доходами 1-й, 2-й и 3-й фаз.

## БОНУС МИЛЛИОНЕРА

### Выплаты за растущий товарооборот в наивысших мастерских квалификациях

Бонус выплачивается каждый месяц, в который подтверждается соответствующая квалификация. Если прошло больше времени, чем было выделено на выплату Бонуса миллионера, то выплаты прекращаются и остаток бонуса аннулируется.

Выплачивается партнерам в квалификации VIP-Мастер и выше.

Квалификация	Условия квалификации	Бонус Миллионера	Кол-во выплат	Время для получения
VIP-Мастер	ЛГО 160 000 PV, БО 500 PV, 5 лидерских ветвей, из них 3 с ГО 30 000 PV.	<b>25 000 у.е.</b>	12	18 мес.
VIP-Мастер 1-й ступени	Помочь как минимум 1 менеджеру стать VIP-Мастером в каждой из 3 разных ветвей.	$25\ 000 + 75\ 000 =$ <b>100 000 у.е.</b>	12	18 мес.
VIP-Мастер 2-й ступени	Помочь как минимум 1 менеджеру стать VIP-Мастером в каждой из 5 разных ветвей.	$100\ 000 + 150\ 000 =$ <b>250 000 у.е.</b>	18	27 мес.
VIP-Мастер 3-й ступени	Помочь как минимум 1 менеджеру стать VIP-Мастером 1-й ступени в каждой из 3 разных ветвей.	$250\ 000 + 250\ 000 =$ <b>500 000 у.е.</b>	18	27 мес.
Гранд-Мастер	Помочь как минимум 1 менеджеру стать VIP-мастером 2-й ступени в каждой из 3 разных ветвей.	$500\ 000 + 500\ 000 =$ <b>1 000 000 у.е.</b>	24	36 мес.



# GLORYON AUTO CLUB

## АВТОМОБИЛЬНАЯ ПРОГРАММА



Выбери автомобиль под свой характер!



**В Gloryon вы можете стать владельцем автомобиля из салона, вступив в автомобильную программу Gloryon Auto Club!**

1. Достигните звания Эксперт и выше.
2. Подайте заявку на участие в Gloryon Auto Club.
3. Поддерживайте квалификацию, равную званию.
4. Приезжайте в дилерский автосалон за своей машиной.
5. Обменивайте автомобиль на модель следующего класса при росте вашей квалификации.

**ПОДРОБНОСТИ НА САЙТЕ [WWW.GLORYON.COM](http://WWW.GLORYON.COM)**

# ГЛОССАРИЙ

## АКТИВНЫЙ МЕНЕДЖЕР

Менеджер, выполнивший активность в текущий месяц.

## БОКОВАЯ ГРУППА

Часть вашей структуры, за исключением ветвей с ЛГО 3 000 PV и больше.

## БОКОВОЙ ОБЪЕМ (БО)

Суммарный объем, включающий ваш личный объем и объем вашей боковой группы в расчетном месячном периоде. Рассчитывается в PV.

## ВЕТВЬ

Каждый отдельный менеджер вашего первого поколения и вся его команда являются для вас отдельной ветвью.

## ГРУППОВОЙ УРОВЕНЬ (ГУ)

Часть вашей структуры, в основании которой находится партнер в квалификации Профи-инструктор и выше, до встречи с другим партнером в квалификации Профи-инструктор и выше.

## ЕЖЕМЕСЯЧНАЯ АКТИВНОСТЬ

Выполнение ежемесячной нормы личного объема 70 PV, которая является условием на получение бонусов Плана вознаграждений.

## ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ БОНУС

Сумма ваших ежемесячных доходов по Плану вознаграждений.

## ЕЖЕМЕСЯЧНЫЙ РАСЧЕТ БОНУСА

Бонус рассчитывается раз в месяц. По итогам расчета финансовые вознаграждения начисляются на ваш персональный внутренний счет.

## КОМПРЕССИЯ

Сжатие структуры до числа активных менеджеров.

## КВАЛИФИКАЦИЯ

Степень в карьерной лестнице, которая рассчитывается ежемесячно на основе созданного товарооборота и определяет ваши выплаты по Плану вознаграждений.

## ЛИЧНЫЙ ОБЪЕМ (ЛО)

Объем ваших личных заказов и заказов ваших клиентов. Измеряется в PV.

## ЛИЧНО-ГРУППОВОЙ ОБЪЕМ (ЛГО)

Сумма личных объемов всех ваших партнеров и вашего личного объема в расчетном месячном периоде. Выражается в PV.

## НАСТАВНИК

Менеджер, который пригласил вас в бизнес и был указан при подписании партнерского соглашения.

## ОБЪЕМ

Объем товарооборота, с которого выплачивается вознаграждение, определяется как сумма объемов всех купленных вами и вашей структурой продуктов. Объем измеряется в PV.

## ПОКОЛЕНИЕ

Все менеджеры, у которых вы являетесь наставником, являются вашим первым поколением. Все менеджеры, чьими наставниками они являются, это ваше второе поколение. И так далее.

## ЛИДЕРСКАЯ ВЕТВЬ

Ветвь вашей организации с ЛГО 3000 PV и больше. С таких ветвей не делаются выплаты в 1-й и 2-й фазе.

## УСЛОВНАЯ ЕДИНИЦА (У.Е.)

Условная единица Gloryon (у.е.) – единица начисления бонусов. 1 у.е. = 30 рублей.